



рекадро[™]

Экспертные кадровые решения

Подбор менеджеров среднего и высшего звена



О Рекадро

Уникальное название отражает специализацию

- РЕкрутинг + КАДРОвое агентство
- РЕдкий + КАДР
- ...Ваши идеи...

Цифры

- 1999 – создание компании
- 763 Клиента
- 268 000 кандидатов



рекадро™
Экспертные кадровые решения

развитие
ТЕХНОЛОГИЧНОСТЬ
ИННОВАЦИОННОСТЬ
результативность
экспертные решения
динамичность
КАДРОВЫЕ

Ценности бренда

Принципы работы

- [Этический кодекс АКПП](#)
- [Антикоррупционная политика](#)
- [Социальная ответственность](#)

Зарегистрированная торговая марка

SL²G – уникальная технология поиска

R&D центр

Партнерство и синергия



MIRA
RECRUITING
AGENCIES
ASSOCIATION



ЭКСПЕРТЫ РЫНКА ТРУДА
НЕКОММЕРЧЕСКОЕ ПАРТНЕРСТВО

В нужном месте в нужное время

Рекадро имеет представительства от Северо-Запада до Дальнего Востока:

Санкт-Петербург

Москва

Владимир

Калуга

Обнинск

Нижний Новгород

Казань

Набережные Челны

Екатеринбург

Челябинск

Тюмень

Омск

Новосибирск

Владивосток

СНГ: Казахстан, Алма-Ата



Позвоните по единому номеру **8 800 700 58 38** и получите комплексный сервис там, где Вам это нужно сегодня!

Возможности Рекадро по подбору управленческого звена

- Торговая марка и **высокая репутация на рынке труда**, которая вызывает доверие кандидатов
- Широкая сеть профессиональных контактов и **рекомендательный ресурс**
- **Консультанты с опытом более 10 лет**, владеющие техниками эффективного ведения переговоров и навыками прямого поиска. [Наши ведущие консультанты делятся опытом и рекомендациями по подбору руководителей среднего и высшего звена в свежем выпуске журнала «HR-фишка».](#)
- Опыт работы **на российском рынке 18 лет** и доверие Клиентов. [Ознакомьтесь с отзывами наших Клиентов](#)
- **0% рекламаций на позиции ТОП-менеджмента**, 0,3% рекламаций - на позиции руководителей среднего звена.



Наше сотрудничество

Прием заказа

- Изучение бизнес-процессов Клиента и информации о позиции (роль должности, история вакансии, анализ стоп-листа, определение профиля кандидата)

Планирование работы

- определение источников и плана поиска, технологии отбора

Поиск кандидатов Long list

- первичный контакт с кандидатами, согласование long list с Клиентом. Предоставление отчета о проделанной работе

Оценка кандидатов Short list

- проведение интервью и применение методик отбора, согласованных с Клиентом. Составление short list

Представление кандидатов

- составление CV с описанием опыта, навыков, личной информации и мотивации кандидата к позиции. Представление кандидатов Клиенту.

Проведение отбора Клиентом

- согласование и организация процедур отбора у Клиента, сбор рекомендаций на кандидатов.

Выбор кандидата

- содействие в согласовании job offer, содействие иногороднему кандидату в релокации

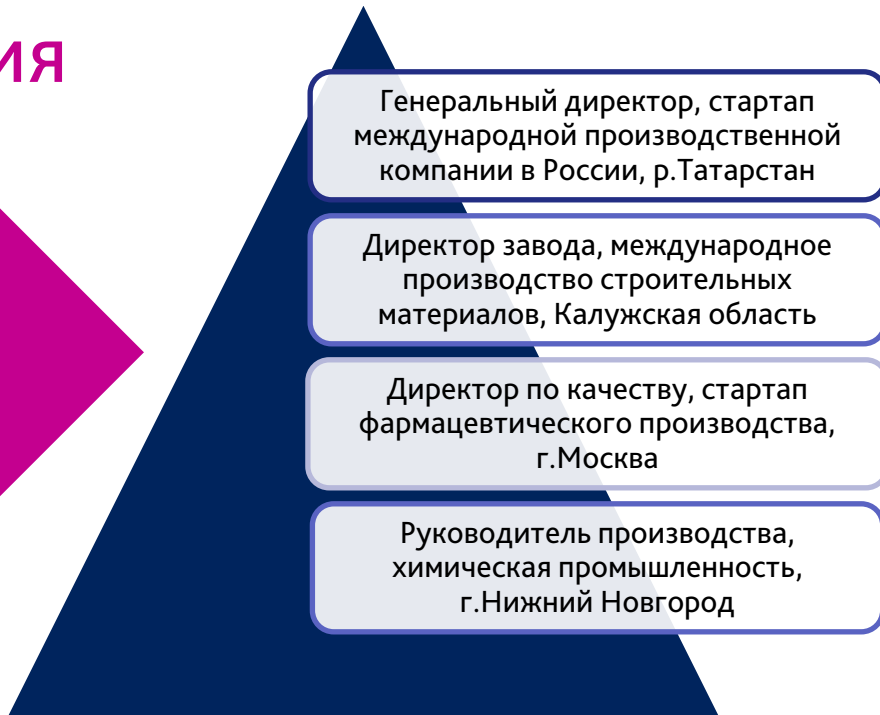
Выход на работу

- контроль выхода кандидата на работу, согласование закрывающих документов, содействие Клиенту в решении организационных вопросов

Trial period

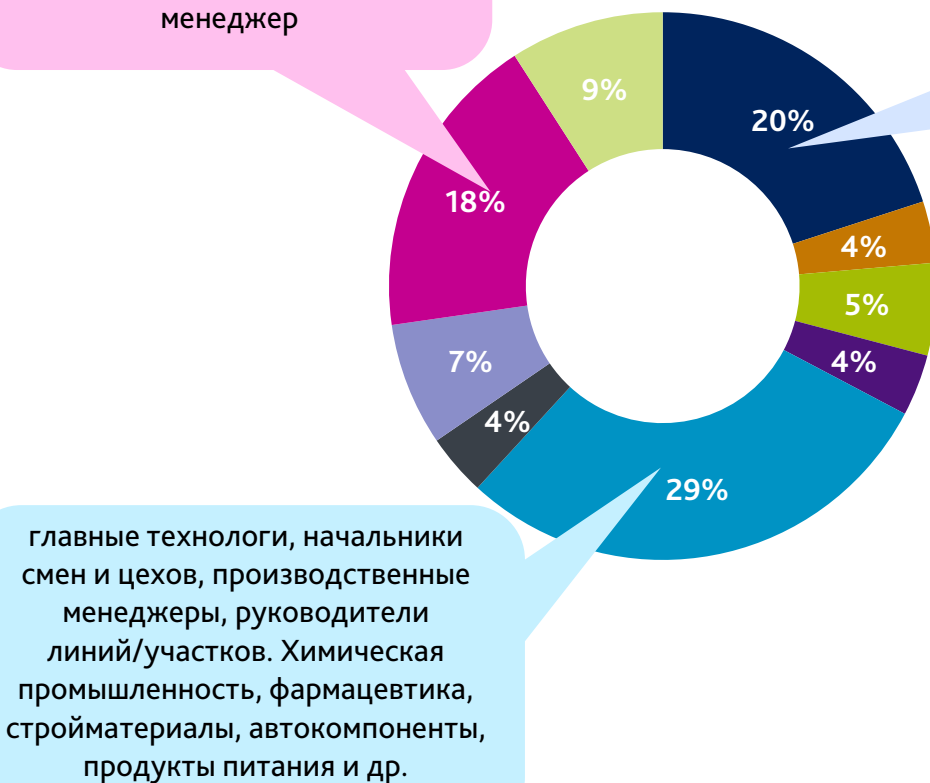
- ежемесячный контакт с Клиентом и кандидатом для выявления возможных сложностей, исследование удовлетворенности работой Рекадро

Опыт Рекадро Специализация



директор по маркетингу, директор по продажам, коммерческий директор, руководитель направления продаж, руководитель отдела продаж, территориальный менеджер

финансовый директор, главные бухгалтера предприятий различных видов деятельности и их заместители, менеджер финансово-экономического отдела, руководитель группы по расчету зарплаты

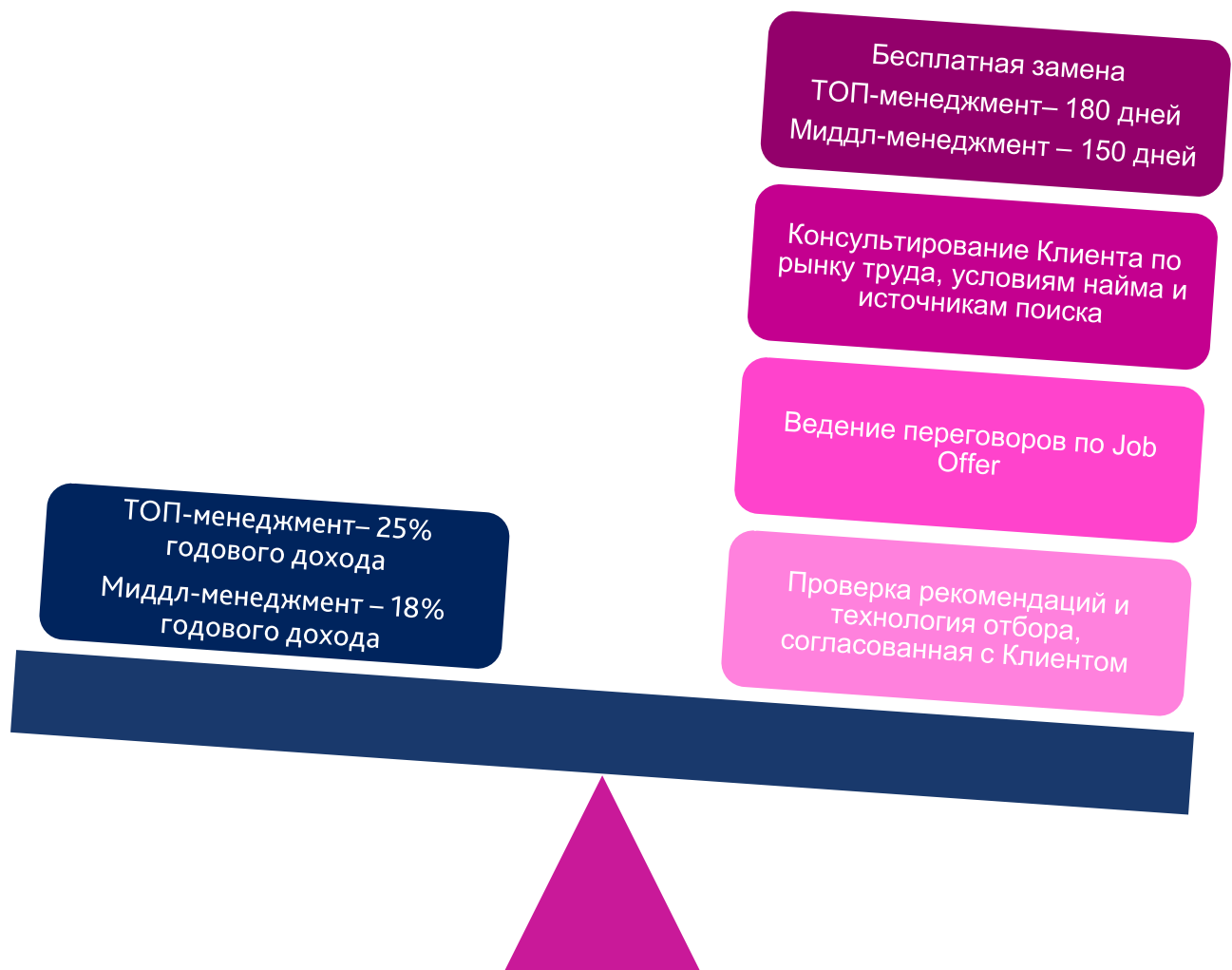


- Finance
- HR
- Maintenance
- Medicine
- Production
- Logistics&WH
- Quality
- Sales&Marketing
- Другое (It, Legacy, Purchasing, Construction, Administrative)

Коммерческие условия

Стоимость услуг

Выгоды сотрудничества



Рекадро

Аутсорсинг в HR

Рекадро предлагает комплекс решений по эффективному управлению персоналом



Обращайтесь в Рекадро

Звоните:

8 800 700 58 38

Пишите:

info@rekadro.ru

Узнавайте новое:

www.rekadro.ru

www.facebook.com/rekadro

